

Professioneller Autohandel für Einsteiger



"Ich bin der Meinung, der Verkauf muss so nebenbei laufen, ohne dass man großen Aufwand hat und ohne Komplikationen. Deshalb kann ich ELN nur empfehlen. Da hat man eine große Auswahl und wenig Aufwand. Es ist vor allem bezahlbar", so Michael Andiel (2.v.re.)

Die ProfiService Werkstatt Andiel arbeitet mit 6 Mitarbeitern in Schaafheim/Radheim. Der Unternehmer Michael Andiel, der im Juli 1998 die Werkstatt gegründet hat, ist regelmäßiger Besucher beim WERKSTATTFORUM in Dortmund. In diesem Jahr hat er den Impuls zum Fahrzeugverkauf über die B2B-Fahrzeughörse ELN mit nach Hause genommen. "Den Anstoß mich mit dem Verkauf von Fahrzeugen zu beschäftigen, hat mir die Abwrackprämie gegeben." Mit der Aussicht mehr und mehr Kunden zu verlieren, wollte sich der Unternehmer nicht zufrieden geben und hat sich bei ELN einschreiben lassen. "Da ich nur sehr wenig Erfahrung mit dem Autoverkauf habe, ist für mich die ELN-Plattform ideal. Ich werde sehr gut unterstützt und kann mich gegen eine geringe monatliche Gebühr sehr professionell aufstellen. Die Auswahl an Fahrzeugen ist sehr gut: 20.000 - 40.000 Fahrzeuge stehen zum Verkauf bereit. Es sind faire Preise und ohne großes Risiko kann ich Fahrzeuge verkaufen. Ich brauche weder Kapital zu binden, weil ich keine Fahrzeuge auf meinen Hof stellen muss, noch muss ich eine Mindestmenge abnehmen", so Michael Andiel, der nun seit Februar sieben Autos über ELN ohne Probleme verkauft hat.

"Mein Hauptaugenmerk liegt und wird auch weiterhin im Service liegen. Aber als zweites Standbein und als Kundenbindungsinstrument werde ich

Anzeige

Machen Sie Ihre Homepage zum Verkäufer!

ELN: Über 600 Teilnehmer beweisen das Erfolgskonzept!

Deutschland gibt Gas und setzt auf Mehrmarkenvertrieb! Überall nutzen Autohäuser und Werkstätten die Einkaufsmöglichkeiten bei ELN und bieten rund 30.000 Autos (darunter über 10.000 Lagerfahrzeuge) fertig kalkuliert als eigene Angebote auf ihrer eigenen Homepage an. Alle ELN-Teilnehmer unter: www.mehrmarkencenter.de Machen Sie mit! Sichern Sie die Zukunft Ihres Betriebes!

Ein Test lohnt sich immer! Telefonberatung 02166-989 70-0

ELN.de – Die Einkaufsbörse mit dem Verkaufskonzept



Seit Anfang 2009 bietet Kfz Andiel als zusätzliche Serviceleistung den Verkauf von Neu-, Jahres- und Gebrauchtwagen an.

den Fahrzeughandel ausbauen. In Planung ist bereits ein Neubau, um uns im Fahrzeugverkauf noch besser aufzustellen. Mal schauen, wie uns das gelingt, aber ich bin da sehr optimistisch."

Michael Andiel lässt seine Kunden eigentlich nie aus den Augen. Sie werden nicht nur zur HU und AU regelmäßig angeschrieben, sie erhalten auch immer wieder Angebote zu Serviceleistungen, wie beispielsweise die Garantieverlängerung. "Wir möchten auf der einen Seite schon, dass unsere Kunden "wenn sie an Auto denken, unser Name fällt", auf der anderen Seite wollen wir aber auch nichts aufdrängen. So schreiben wir den Kunden nach dem Kauf eines Neufahrzeugs erst dann an, wenn eine Garantieverlängerung anfällt und brummen ihm diese nicht schon vorher auf. Faire Preise und ein gutes Miteinander, ich denke, dass dieser Weg der richtige ist und dieser uns auch eine positive Zukunft beschert."

"Meine Erfahrung: Bei kleineren Unstimmigkeiten sind die ELN-Großhändler kulant. So fehlte z.B. mal bei einem Gebrauchten die Navi-CD. Die hat der Lieferant dann anstandslos nachgeliefert. So etwas gehört für mich zur Sicherheit des Einkaufs. Und da fühle ich mich bei ELN sehr gut aufgehoben."